



xerius

achter jou staat xerius



a t l a s

Altius, Fortius, Xerius

Blijf groeien met Xerius Charge en atlas

De enige constante in veranderende tijden: jouw talent als accountant

De Olympische leuze verwoordt de missie van Xerius als geen ander. Jezelf, je medewerkers en je klanten helpen om hoger en sterker te groeien – daarvoor springen wij elke dag enthousiast uit ons bed. Zeker in deze uitdagende tijden, waarin het klassieke verdienmodel onder druk staat en van een accountant wordt verwacht dat hij uitblinkt in de tienkamp.

Bij Xerius geloven we rotsvast in de woorden van John F. Kennedy – en in jouw talent en kwaliteiten als accountant. **Laat ons samen de uitdagingen omsmeden tot opportuniteiten.** Dat kan door uit te blinken in advies met meerwaarde voor je klanten. Expertise maakt jou onmisbaar als consultant, en klanten betalen graag voor raad met een gouden randje.

“ When written in Chinese the word crisis is composed of two characters. One represents danger, and the other represents opportunity. ”

John F. Kennedy



Christophe Siega
Optiker

Henegouwen
aangesloten sinds 2013

Dit komt onder meer aan bod in het duurzame traject van Charge

- Hoe maak je van je klanten gemotiveerde ambassadeurs?
- Hoe stap jij mee op de digitale trein, en dat zonder te rennen, in je eigen tempo.
- Hoe laat jij alle neuzen van je team in dezelfde richting wijzen, zodat je er energie uithaalt in plaats van instopt.
- Hoe blijf je bereikbaar voor je klanten zonder in te leveren aan kwaliteit en kwali-tijd?
- Hoe kan je van gedachten wisselen met collega kantoorhouders, zodat je continu gevoed en geïnspireerd wordt met nieuwe inzichten en ideeën?

Hou je talent continu op scherp met de opleidingen van Xerius Charge.

Je raakt de Mont Ventoux niet op door alleen tijdens de eerste honderd meter op de trappers te staan. Daarom is Xerius Charge geen eenmalige opleiding, maar een duurzaam traject waarbij je – zoals je in het kader kan lezen – heel wat actuele hete hangijzers aanpakt.

Tijdens de sessies ligt de klemtoon op het overdragen van knowhow, maar ook op de uitwisseling van inzichten en ervaringen met professionals in dezelfde situatie als jij: collega zaakvoerders en medewerkers binnen kantoren. Zo word je continu geïnspireerd en gemotiveerd. Bovendien stopt het leerproces niet na de opleiding. De coach van atlas volgt jou en je medewerkers immers individueel op via een online begeleiding.

A portrait of Katrien Butaye, a woman with short grey hair and glasses, resting her chin on her hand. She is wearing a light pink sweater. The background is a blurred office setting.

Katrien Butaye
Arts

Vlaams-Brabant
aangesloten sinds 1999

Het Xerius Charge traject wordt gedragen door atlas.

Het woord “atlas” komt van het Oudgrieks $\alpha\tau\lambda\alpha\varsigma$ en betekent “de drager”. De experts van deze firma staan in voor de externe coaching. Dat is geen toeval, want atlas heeft meer dan 35 jaar ervaring in het begeleiden van accountants. Wat heel belangrijk is: hun trainers denken daarbij vanuit een groei-filosofie, die niet alleen een positieve impact heeft op je werk, maar ook je denken en leven positief beïnvloedt. Of zoals atlas het zelf verwoordt: “vanuit passie, expertise en dwarsdenken werken we aan een steeds nieuwere wereld waarin de mens ontdekt dat hij moediger, bekwamer en met meer vreugde werkt en leeft.”

Het traject van Xerius Charge in vogelvlucht



● **Optioneel**
go digital &
personal branding

● **Optioneel**
klantgericht denken
en handelen

Maak je kantoor futureproof

Dit Xerius Charge traject houdt de vinger aan de pols in de wereld van de accountancy. De opleidingen zijn speciaal op maat samengesteld door Xerius en atlas. Alle topics haken in op de nieuwste trends en evoluties in de sector. Zo kan jij alle kansen grijpen op groei en ben je gewapend voor een toekomst waarin verandering de enige zekerheid is.

Ook "Balansmanagement" en "Winstadviseur" kaderen in jouw transformatie naar de accountant van morgen. Wens je meer informatie over deze beide opleidingen? Je accountmanager van Xerius geeft jou graag alle informatie. Je vindt de contactgegevens op de achterzijde van deze brochure.

Het Xerius Charge traject: je laadpunt als accountant

Maak je team klaar voor de toekomst en leg het fundament om je hele verdere carrière op te bouwen. Alle aspecten van je transformatie komen aan bod. Dat gebeurt op basis van een grondige intake, waarbij jij je specifieke noden, wensen en hinderpalen op tafel legt. Zo kan het traject worden afgestemd op jouw persoonlijke situatie. Een betere garantie kan je niet krijgen op concrete bruikbaarheid en direct rendement.

Inschrijving voor het hele traject

(5,5 dagen in totaal)
€ 8.650 (excl. 21% BTW)
€ 150 per insightrapport

De overheid betaalt tot 60% van dit bedrag; zie pagina 7.

Inschrijving voor bijkomende workshops

(elk 1 dag)
€ 495

*De overheid betaalt tot 60% van
dit bedrag; zie pagina 7.*

Alain Eyenga
Apotheker

Henegouwen
aangestoten sinds 2002

Ph
du



Je geniet een unieke toepasbaarheidsgarantie

Xerius is er rotsvast van overtuigd dat jij deze opleiding meteen kan toepassen om je kantoor te laten groeien. Ben jij na 2x een halve dag toch niet overtuigd? Dan krijg je het Xerius Charge traject terugbetaald (met uitzondering van de administratiekost voor je inschrijving van € 250).

De overheid sponsort tot 60% van jouw opleiding

Xerius Charge is een investering in het mooiste project ter wereld: jijzelf, je team en alle opportuniteiten die je kan grijpen. Een investering die zich dubbel en dwars terugverdient, en al vanaf de eerste dag rendement oplevert. Bovendien betaalt de overheid een serieuze hap van jouw inschrijvingsgeld.

- Via de Werkbaarheidscheques ontvang je tot 60% subsidie.
- Via de KMO-portefeuille boek je tot 30% subsidie.

Meer weten? Je accountmanager bij Xerius geeft jou graag meer informatie. Alle contactgegevens vind je op de keerzijde van deze brochure.

DIENSTVERLENER VOOR DE
KMO-PORTEFEUILLE





Elke Kestens
Klinisch psycholoog
Vlaams-Brabant
aangesloten sinds 2012

Stap 1: de intake

Tijdens deze eerste sessie zorgen we voor maatwerk. Samen met de expert zoom je in op de specifieke situatie van jouw kantoor, zodat atlas het basistraject daarop kan afstemmen. Je krijgt een klare kijk op de doelstellingen en de weg erheen. Dat zorgt voor vertrouwen, een essentieel ingrediënt om meerwaarde te creëren. Met andere woorden: je bent er helemaal klaar voor om het pad als adviseur te bewandelen.

Voor wie?

Jij als kantoorhouder plus een aantal medewerkers die jij zelf uitkiest.

Waar?

Bij jou op kantoor.

Hoe lang?

Een halve dag.

Stap 2: Insights Discovery

Zoals de naam al zegt, focust deze module op inzicht. Waarin blinken jij en je medewerkers uit? Wat geeft jullie energie? Hoe connecteert je optimaal in het kantoor van de toekomst? Het resultaat loont de moeite. Want na deze sessie geloven jullie rotsvast in elkaars kwaliteiten.

Voor wie?

Jij als kantoorhouder plus je medewerkers.

Waar?

Bij jou op kantoor.

Hoe lang?

Een halve dag.

Hassan Ayed Accountant

Brussels hoofdstedelijk gewest
aangesloten sinds 2010



Stap 3: bouwen aan een succesvol team

Als zaakvoerder weet jij beter dan Einstein dat 1 plus 1 soms 3 kan zijn. In deze workshop ontdek jij hoe je het individuele talent in je kantoor samensmeedt tot een ijzersterk geheel. Dat wil zeggen: een team waarvan de leden verantwoordelijkheid opnemen, elkaar ondersteunen en zo eenieders potentieel maximaliseren.

Voor wie?

Jij als kantoorhouder plus je medewerkers.

Waar?

Bij jou op kantoor.

Hoe lang?

Een halve dag.

Stap 4: time management

Hoe je het ook draait of keert, er passen nooit meer dan 86.400 seconden in een dag. Op welke manier kan je die gelimiteerde tijd optimaal benutten? Dat is de uitdaging in deze vierde module. We gaan na hoe we rendabeler kunnen werken door onze tijd efficiënter te besteden. Mooi meegenomen: een succesvol time management heeft een positieve impact op de balans tussen werk en privé. Zowel voor jou als voor je medewerkers.

Voor wie?

Jij als kantoorhouder plus je medewerkers (of een selectie daarvan).

Waar?

Bij jou op kantoor.

Hoe lang?

Een halve dag.





Abdelkrim Saddik
Garagist

Antwerpen
aangesloten sinds 2013



Stap 5: leiding geven

“Management is de dingen goed doen. Leiderschap is de goede dingen doen” schreef de Amerikaanse management expert Peter Drucker. Maar wat betekent dat precies, de goede dingen doen? Dat leer je in deze module, waarbij je een gepast antwoord vindt op de uitdagingen waarmee je te maken krijgt als kapitein op het schip. Je scherpt je kwaliteiten als leidinggevende aan, en groeit in je rol als inspirator en motivator voor je medewerkers.

Voor wie?

Jij als kantoorhouder plus 8 tot 10 collega leidinggevendenden uit andere kantoren.

Waar?

Nog te bepalen, afhankelijk van de deelnemers.

Hoe lang?

2 dagen.

Stap 6: personal coaching



Cathy Bourgeois
Tandarts

Vlaams-Brabant
aangesloten sinds 1996

Je bent niet alleen een kantoorhouder, leidinggevende en adviseur. Je bent uiteraard ook een mens. Wat zijn de hinderpalen waar je persoonlijk tegenaan botst? Hoe kunnen we ervoor zorgen dat je ook groeit als individu? Die uitdaging pak je bij de horens in vier individuele coachingsessies van telkens anderhalf uur.

Voor wie?

Jij als kantoorhouder.

Waar?

Online.

Hoe lang?

4 x 1,5u.

Optionele workshop: go digital & personal branding

De veldslag om de klant is virtueel. Dat is niet alleen zo in de wereld van de accountancy, maar in alle economische sectoren ter wereld. Een relevante online aanwezigheid is dus een *conditio sine qua non* om te groeien. Sterker nog: om te overleven.

Tegelijk geldt ook het adagium “it’s a jungle out there”. Hoe zie jij de bomen door het bos van branding, marketing, zoekmachines, SEA, SEO, advertenties en social media?

Eens die kennis vergaard, dan bots je op de volgende vraag: waar vind je de tijd en de energie om hier efficiënt mee bezig te zijn?

Dat leer je allemaal tijdens deze workshop. Deze module is optioneel maar essentieel. Digitalisering is immers cruciaal om te groeien in je transitie van boekhouder naar adviseur. De sessie “go digital & personal branding” helpt jou om succesvol de omslag te maken.

Je verneemt het antwoord op belangrijke vragen zoals:

- Met welke online positionering maak je het verschil?
- Minstens even belangrijk: hoe maak je online het verschil niet?
- Welke middelen en mensen heb je nodig om je doel te bereiken?
- Hoe zorg je voor een krachtige website?
- Wat zijn de do’s en dont’s van social media?
- Hoe verloopt de dynamiek tussen social media, websites, advertenties en SEO?
- Hoe belangrijk is online privacy? Spoiler: héél belangrijk.
- Hoe word ik digitaal weerbaarder, niet alleen als bedrijf maar ook als individu?

Optionele workshop: klantgericht denken en handelen

De klant is geen koning meer, maar keizer, alleenheerser en dictator in één. Zijn tijd en aandacht worden schaarse goederen, verdeeld over steeds meer aanbieders. Tegelijk legt hij de prijs van een goed of dienst onder een steeds sterker vergrootglas.

Hoe win jij de strijd om de doelgroep? Dat verneem je in deze workshop, waar wondermiddelen als klantgericht denken, proactief handelen en meerwaardeadvies aan bod komen. Je ontdekt hoe je het verschil kan maken met je concullega's, omdat je klant jou niet beschouwt als een inruilbare leverancier, maar als een consultant die hij onmogelijk kan missen.

Je verneemt het antwoord op cruciale vragen zoals:

- Wie is mijn ideale klant?
- Wat zijn de do's en dont's in een klantgerichte aanpak, zowel online als offline?
- Hoe zet ik meer in op pro-activiteit?
- Op welke manier kan ik gestroomlijnde, permanente en zelfsturende processen opzetten?
- Hoe zet ik efficiënt cross-telling in?

Hou je talent als accountant op scherp.



Schrijf vandaag nog in voor het opleidingstraject van Xerius Charge.
Scan deze QR-code of surf naar www.xerius.be/charge.

Heb je nog vragen
over Xerius Charge?
Ik sta graag tot jouw dienst.

<Voornaam> <Naam>
<Telefoon>
<E-mail>



xerius
achter jou staat xerius



a t l a s